

MAGAZIN

BROJ 41 NOVEMBAR 2017.



RAPIDEX
TRADE



***IZ NOVE CENTRALE
U NOVU DECENIJU***

**4-8****IZ NOVE CENTRALE
U NOVU DECENIJU****SAZNAJTE KAKO JE BILO NA
OTVARANJU NOVOG OBJEKTA RAPIDEX-A****9****OTVORENO I 17.
PREDSTAVNIŠTVO RAPIDEXA
JOŠ BLIŽI KUPCIMA U VETERNIKU I FUTOGU****12-19****PRIPREMA ZA
ZIMSKU SEZONU****RAZMIŠLJAJTE NA VREME,
DOĐITE U RAPIDEX****22-23****TOP NOVOSTI
PREMIJERE I NOVOSTI
IZ SVETA KAMIONA**

MI OSTVARUJEMO SNOVE

**SLOBODAN RADOSAVLJEVIĆ,
DIREKTOR RAPIDEX TRADE D.O.O.**

Svesni smo da smo ograničeni vremenom i njegovim tokom, ali mašta i snovi nemaju ograničenja. Svi imamo snove, ali preneti snove u realnost zahteva ogromnu količinu odlučnosti, predanosti i discipline. Naš novoizgrađeni, velelepni, objekat, koji je naš novi dom, od samog početka je ideja vlasnika kompanije Rapidex trade, Mirka Cvijića, koji je, mogu slobodno reći, jedini imao dovoljno mašte i hrabrosti da se upusti u ostvarivanje ovakvog projekta. Mi ostali bili smo tu, uz njega, da pratimo njegovu viziju i damo mu podršku i dovoljno prostora i vremena za delanje.

Jedini imperativ je da budemo još bolji u našoj delatnosti, a to znači da možemo brže i efikasnije da reagujemo na zahteve i potrebe kupaca. Novi objekat, koji ima samo magacinskog prostora više od 10.000. metara kvadratnih, daje nam mogućnost da pređemo u novu, bolju dimenziju poslovanja.

Iskreno se zahvaljujemo svim našim partnerima, dobavljačima i izvođačima radova, a kupcima posebno, koji su uvek imali dovoljno razumevanja za nas i naše ideje. Uz njihove sugestije i dobronamerne kritike, mi pokušavamo da budemo bolji i efikasniji, i da budemo tu kada smo im najpotrebniji.

Uveren sam da smo na pravom putu, ali isto tako sam siguran da ćemo i ubuduće imati vašu iskrenu podršku, koja nam je neophodna, a na kojoj smo vam neizmerno zahvalni.





VIŠE OD

20.000 M²

MAGACINSKOG PROSTORA

NAJVEĆI DISTRIBUTIVNI CENTAR

U REGIONU

MODERNE KANCELARIJE

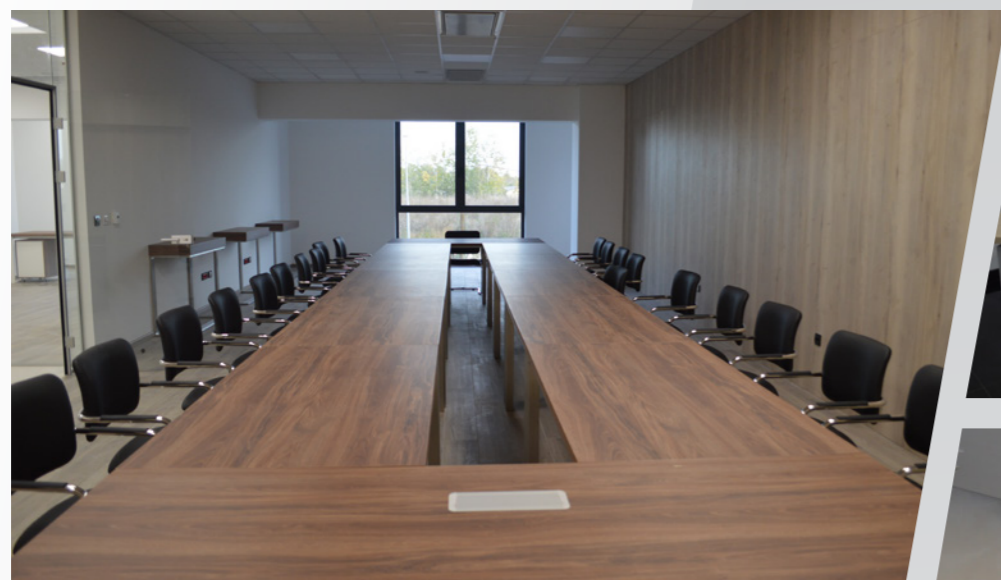
SA SAVREMENOM TEHNOLOGIJOM

UPRAVNA ZGRADA

PO UZORU NA SVETSKE KOMPANIJE

NAJSAVREMENIJI PROSTOR

ZA VIŠE OD 50 ZAPOSLENIH







OTVORENO JOŠ JEDNO PREDSTAVNIŠTVO

RAPIDEX JOŠ BLIŽI KUPCIMA U VETERNIKU I FUTOGU



O veličini i uspešnosti naše kompanije dovoljno govore izgled i opremljenost nove centrale Rapidex-a u Radnoj zoni Sever u Novom Sadu. Ali tu se nismo zaustavili. Naši kupci iz Veternika, Futoga, Bačke Palanke i drugih obližnjih mesta, koji su navikli da kupuju našu robu na Novosadskom putu, sada to mogu da učine na novoj adresi u Futogu, u Ulici Ive Lole Ribara, nedaleko od Veternika. Posebno smo vodili računa o specifičnim potrebama kupaca u tom okruženju.

-Poslovnica u Futogu otvorili smo sa ciljem da ostanemo pristupačni kupcima iz Veternika, Futoga i okoline. Više od 80

kvadrata magacinskog prostora opremili smo robom koja je kupcima potrebna za takozvanu dnevnu potrošnju. Tu su pločice, diskovi, filteri, setovi kvačila, ulje.. Naravno, i sve ostalo iz asortimana Rapidex-a, naglašava rukovodilac poslovnica u Vojvodini Zoran Maslarić.

U predstavništvu u Futogu može da se nađe sve što je potrebno za brzi servis. Lager se svakodnevno dopunjuje, nekada i više puta. Iako je nedavno otvoreno, opravdanost postojanja vrlo brzo se pokazala.

-U blizini novog predstavništva imamo veliki broj ozbiljnih kupaca. A objekat i lokacija su takvi da apsolut-

no zadovoljavaju laku pristupačnost. Nalazi se na glavnom putu i ima ulaz sa dve strane. U isto vreme, pojačali smo i dostavnu službu kojom robu isporučujemo na željenu adresu.

Novo predstavništvo u Futogu dodatno će doprineti inače stalnom porastru prometa Rapidex-a. I serviseri ima i krajnjim kupcima na raspolaganju je još jedno, sedamnaesto predstavništvo Rapidex-a!

**Adresa:
Futog,
Ive Lole Ribara 1,
021 382 70 99**



BOSCH
Tehnologija za život

BOSCH DIJAGNOSTIKA

Profesionalno rešenje za komercijalna vozila



EPS 118

Tester injektora:

- ▶ Precizno i potpuno automatizovano testiranje injektora
- ▶ Jednostavno i brzo podešavanje
- ▶ Ekran osetljiv na dodir
- ▶ Štampanje izveštaja
- ▶ Baza podataka sa rezultatima testova
- ▶ Prikaz karakteristika mlaza pod različitim pritiscima
- ▶ Jasna prezentacija rezultata testiranja servisima i kupcima



EPS 708

Specijalizovani ispitni sto za common-rail testiranja:

- ▶ Common-rail sistem: CP1, CP3, CP Delphi / Denso / Siemens,
- ▶ Elektromagnetni ventil CRI Bosch / Delphi / Denso
- ▶ Elektromagnetni ventil CRIN Bosch
- ▶ Piezo CRI Bosch / Siemens / Denso



KTS 900 Truck (DCU 200 + KTS Truck)

Kompletan mobilni sistem dijagnostike za komercijalna vozila

- ▶ Prenosni računar sa instaliranim ESI [tronic] 2.0 (DCU 130) i mobilni KTS Truck modul
- ▶ Dve litijum-jonske baterije omogućavaju mobilnu upotrebu DCU 130 svuda u servisu ili tokom test vožnje



MISLITE NA VREME

PRIPREMA ZA ZIMU NEMA CENU

Tokom zimskih meseci vozila su izložena dodatnim eksploatacionim naporima i suravijim uslovima nego tokom ostatka godine, a najbolja stvar koju možete učiniti za vaš kamion je da po povoljnim cenama nabavite originalne i kvalitetne rezervne delove i obavite određene servisne radnje koji će i po hladnom i promenljivom vremenu vožnju i poslovanje učiniti maksimalno pouzdanim.

Rapidex trade je, kao i svih proteklih godina do sada, već uveliko pripremio sve što je za zimsku sezonu neophodno i spremni smo da izađemo u susret svim potrebama naših kupaca. Ono što s ponosom možemo izdvojiti u vezi sa Rapidex trade-om u odnosu na konkurenciju i ono što nas definitivno postavlja na vrh, kao preduzeće u potpunosti orijentisano na svoje kupce i saradnike je Udruženje "Prijatelj na putu". U okviru tog udruženja je mreža nezavisnih mehaničarskih servisa sa teritorije cele Srbije. Ovi servisi su sa Rapidex trade-om povezani sporazumima o poslovno-tehničkoj saradnji i kreiraju jedinstveni sistem koji donosi benefite svim svojim učesnicima. Serviseri kroz učešće u ovoj jedinstvenoj organizaciji omogućavaju svojim, ali jednako i klijentima Rapidex trade-a, brzu i kvalitetnu uslugu u okviru teritorije koju pokrivaju najkvalitetnijim delovima koje im obezbeđuje naša kompanija iz svoje prodajne mreže.

Pred početak zimske sezone, tokom koje su vozila izložena dodatnim eksplo-

atacionim naporima, vlasnici kamiona i autobusa imaju imperativ da uz originalne rezervne delove obave određene servisne radove koji će i po hladnom i nepredvidivom vremenu poslovanje učiniti maksimalno pouzdanim.

Stručnjaci za predstojeći period posebnu pažnju skreću na pouzdanost akumulatora – na ekstremnim temperaturama kapacitet baterija može da bude znatno smanjen. Zbog toga je bitno da su akumulatori uvek puni, naročito tokom kratkih zimskih putovanja, pa se u tom cilju vlasnicima kamiona i autobusa savetuje zamena dotrajalih akumulatora, ili, u gorem slučaju, provera punjenja akumulatora na vozilu i montaža desulfatora. Takođe, oni koji idu na duža putovanja, trebalo bi da razmisle i o kupovini punjača akumulatora – za svaki slučaj.

U zimskim mesecima sistem za grejanje kabine jedan je od najvažnijih – na svakom kamionu. Vozač kome je hladno reaguje znatno sporije, pa poboljšavanje grejanja u kabini u velikoj meri povećava vozačevu sposobnost da vozi bezbednije. Zato je pravi trenutak da se vozilo pregleda i da se u slučaju potrebe zameni filter (prečistač) za gorivo na eksternom (Webasto) grejaču i ispita funkcija grejača. Dalje, neophodno je misliti i na značaj efikasnosti kočionog sistema: kvarovi na kočnicama su među najčešćim uzrocima saobraćajnih nesreća. Zbog toga se preporučuje zamena uloška (kertridža) u sušaču vazduha, kalibracija sušača vazduha, provera solenoid ventila i provera funkcionisanja opreme za dovod vazduha u kočionom sistemu.

Još jedno podsećanje: sistemi za dovod goriva i ubrizgavanje agensa "AdBlue" su izuzetno osetljivi na niske temperature. Korišćenje goriva i "AdBlue" tečnosti usklađenih sa ISO standardom omogućava pouzdan rad motora čak i pri najekstremnijim temperaturama. Otuda

se preporučuje zamena filtera (prečistača) za gorivo, čišćenje separatora vode i provera sistema za gorivo.

Iskusni vozači i vlasnici kamiona i autobusa dobro znaju koliko je važan kvalitet zimske tečnosti za brisanje stakala. Jeftinija tečnost je po pravilu slabijih svojstava, pa zbog toga treba voditi računa o tečnosti koja omogućuje što bolju vidljivost i dolivanje dva litra visokokvalitetne tečnosti za brisanje stakla i zamenu metlica brisača. Od važne dodatne opreme (ona je u zimskim mesecima u mnogim državama i zakonska obaveza) treba birati kvalitetne lance za sneg. Zatezanje španerima značajno olakšava njihovo nameštanje.

Kroz naše kataloge lakše do pravih delova i opreme

Stručna pomoć za kupce Rapidex-a su katalogi delova i opreme iz naše ponude koje smo kreirali zbog lakše i brže identifikacije onoga što se traži. Katalogi, kreirani prema proizvođačima i sa detaljnim specifikacijama delova, mogu se naći i na našem sajtu, na adresi www.rapidex.co.rs. Na toj stranici mogu se pronaći i sve druge važne informacije u vezi sa našom kompanijom, kontakti predstavnštava, kao i kompletna gama usluga koje nudi Rapidex trade.



BOSCH
Tehnologija za život

KOMPLETNA REŠENJA



ACS 611

Za dostavna vozila i kamione

- ▶ Potpuno automatska jedinica za servisiranje klima uređaja
- ▶ Automatsko upravljanje obnavljanjem i reciklažom
- ▶ Manualna ili automatska upotreba
- ▶ Recikliranje u više faza
- ▶ Omogućeno programiranje vakuum faze
- ▶ Automatska dopuna
- ▶ Integrisano, usmereno testiranje pritiska u sistemu
- ▶ Automatsko obnavljanje i punjenje ulja
- ▶ Automatsko ubrizgavanje UV boje
- ▶ Automatsko uklanjanje nekondenzujućih gasova
- ▶ Omogućeno programiranje održavanja
- ▶ Softver na više jezika
- ▶ Inteligentna kontrola količine punjenja



ACS 810

Za dostavna vozila i kamione

- ▶ Automatska jedinica za servisiranje klima uređaja za sisteme u teškim uslovima rada
- ▶ Informacije o proizvodu
- ▶ Omogućen brz pristup ili režim detaljnog pregleda
- ▶ Automatsko upravljanje obnavljanjem i reciklažom
- ▶ Manualna ili automatska upotreba
- ▶ Recikliranje u više faza
- ▶ Omogućeno programiranje vakuum faze
- ▶ Automatsko punjenje rashladne tečnosti
- ▶ Integrisano i usmereno testiranje pritiska i sistema
- ▶ Automatsko uklanjanje nekondenzujućih gasova
- ▶ Softver na više jezika
- ▶ Inteligentna kontrola količine punjenja
- ▶ Integrisani program za ispiranje



ESI[tronic] 2.0

Sa kompletnom dijagnostikom motornih vozila

- ▶ Dijagnostika elektronskih upravljačkih jedinica za:
 - laka i teška komercijalna vozila
 - građevinske mašine
 - traženje grešaka sa vođenim uputstvom
- ▶ Novi info tip EBR - pronađite poznate kvarove brže i jednostavnije nego ikada.
- ▶ Brzi pristup poznatim kvarovima pomoću tehničkih servisnih informacija.
- ▶ Jedinstvena identifikacija motornih vozila

DUGOTRAJNOST



Uđite u novu eru sa LuK RepSet SmartAC-om.

LuK RepSet SmartAC je sistem kvačila visokih performansi za komercijalna vozila, opremljen precizno kontrolisanim samopodešavajućim mehanizmom. U kombinaciji sa HD30PLUS oblogama lamele, nova generacija LuK kvačila pruža jedinstvenu prednost u poređenju sa standardnim verzijama kvačila: omogućava prelazanje dvostruko više kilometara na dugim relacijama.

Više informacija na:

www.schaeffler-aftermarket.com
www.repxpert.com



SCHAEFFLER

SCHAEFFLER GRUPA - KVALITET KAO VRHUNSKI PRIORITET!

*Kvalitet nije jedna od stavki,
već prioritet koji se
provlači kroz sve faze
proizvodnih procesa do
izrade konačnog proizvoda.
Upravo iz tog razloga brendovi
"Schaeffler" mogu da ponude
vrhunski kvalitet dostojan
originalne opreme.*

Tržišni uspeh i domet Schaeffler grupe razvija se već više od stotinu godina. Još od 1893. godine, kada je Fridrih Fišer razvio prvu glodalicu za proizvodnju kugličnih ležajeva. Taj trenutak i godina u istoriji kompanije spominju se s razlogom, jer upravo je Schaeffler grupa ta koja pod sobom okuplja brendove koji je danas čine vodećom kad je reč o rešenjima sa kugličnim i kliznim ležajevima, linearnoj pogonskoj tehnologiji i tehnologiji direktnog pogona. Naravno, reč je o brendovima LuK, INA i FAG. Schaeffler grupa je i renomirani dobavljač delova i sklopova za prvu ugradnju u auto-industriji. Svi proizvodi su licencirani, baš kao i postupci popravki, bez obzira na to da li je reč o pogonskim sklopovima, motorima ili šasijama. Schaeffler stoji iza vrhunskog kvaliteta zamenskih delova isto kao i kod delova prve ugradnje (OE) u svim klasama vozila. Kao deo velike Schaeffler Grupe radi i poslovna grupa „Automotive Aftermarket“, koja je odgovorna za deo poslova korporacije vezanih za distribuciju i podršku kupcima zamenskih rezervnih delova i to na globalnom nivou.

Poslovna grupa Schaeffler Automotive Aftermarket je spremna za budućnost sa svoja tri snažna proizvodna brenda LuK, INA i FAG, koji su zastupljeni kroz više od 30 glavnih prodajnih predstavništava i brojnih podružnica širom sveta. Grupa Schaeffler je prisutna u preko 50 zemalja na ukupno 170 lokacija i to kroz mrežu proizvodnih pogona, centara za razvoj i istraživanje, prodajnih centara, inženjerskih predstavništava i centara za obuku.

Osim usavršenih rešenja postupaka popravki, razvoja specijalnih alata, tehničkih školovanja i RepHert veb portala, specijalisti Schaeffler Automotive Aftermarket-a su pokrenuli više značajnih servisnih projekata sa poslovnim partnerima iz istog sektora, uvođenjem svežih informacija na tržište napravili su veliki doprinos u podršci kako radionicama, tako i distributerima. Navedeni projekti uključuju „TecDoc“ bazu podataka za zamenske rezervne delove, „TecCom“ platformu za optimizaciju procesa naručivanja i organizacije logistike u skladištima, „PartsLife“ sistem upravljanja zbrinjavanjem otpada, kao i inicijativu „Kvalitet stvara dodatnu vrednost“, koja je posvećena osiguranju vrhunskog kvaliteta u aftermarket sektoru. Grupacija Schaeffler je aktivna u celom svetu, tako da je u 2016. godini ostvarila promet od približno 13,3 milijardi evra. Sa svojih 86.000 zaposlenih širom sveta Schaeffler je jedna od najvećih nemačkih i evropskih industrijskih kompanija u porodičnom vlasništvu.

Specijalni alati za specijalne usluge

Sa svojim „LuK RepSet“ setovima, Schaeffler Automotive Aftermarket osigurava radionicama profesionalnu

podršku kod popravki potisnih sistema. Kao dodatak opsežnom asortimanu kvačila i inventivnim sistemskim rešenjima, ponuda takođe obuhvata hidraulične sklopove za odgovarajuću popravku kvačila kao i servo pumpi okretnog sistema vozila.

20.000 artikala prve ugradnje

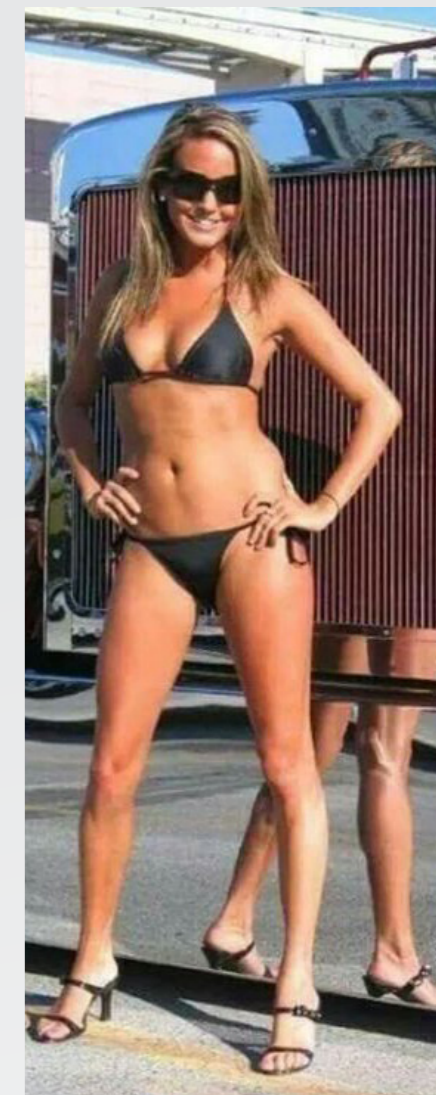
Schaeffler Automotive Aftermarket, kao divizija zadužena za tržište rezervnih delova, svoje poslovanje bazira na tri snažna brenda LuK, INA i FAG, što je dovoljno za proizvodnju više od 20.000 različitih originalnih delova i sklopova. Tolikim asortimanom se pokrivaju gotovo sve potrebe auto-industrije na području tehnike i pogona, odnosno to su delovi kvačila i prenosa, motora i transmisije, kao i karoserije. Jednostavno, auto-industriji je potrebna Schaeffler grupa, što dokazuje i činjenica da je grupa registrovala više od 18.500 patenata te je u Nemačkoj već nekoliko godina u „Top 5“ najinovativnijih kompanija. A, naravno, Schaeffler i na globalnom tržištu takođe igra isključivo glavne uloge.

Schaeffler Automotive Aftermarket u Srbiji

Schaeffler Automotive Aftermarket uvek i svuda u svetu želi da bude što bliže svojim kupcima kako bi na najbolji mogući način pružio podršku u raznim segmentima poslovanja. Od marketinške i prodajne, pa do tehničke podrške koje su od presudne važnosti za automehaničare. Predstavnici SAAM-a za Srbiju su Antonio Dvorović – regionalni rukovodilac prodaje, zatim Darko Pucko – rukovodilac tehničkih usluga, te Marko Drča – prodajni predstavnik.



SCHAEFFLER



ZIMSKA SEZONA SE BLIŽI

NE BRINITE KADA DOĐE ZIMA!

Vozači i vlasnici komercijalnih vozila uveliko se pripremaju za zimu koja dolazi. U ovom izdanju Magazina Rapidex trade pripremili smo brojne praktične savete za vozače i vlasnike vozila:

Proverite sisteme za grejanje kabine – WEBASTO/EBERSPACHER – nisu korišćeni od prošle zime i potrebno ih je pokrenuti s vremena na vreme kako ne bi došlo do toga da rotirajući delovi "zapeknu" i prouzrokuju kvar.



Preporuka Rapidex trade-a:
Sistemi za grejanje kabine Webasto i Eberspacher



Proverite koja je tačka mržnjenja rashladne tečnosti motora – antifriz i "pojačajte" je. *U Rapidex trade-u nudimo antifriz za sve tipove hladnjaka koji se može dolivati bez obzira na to koju vrstu rashladne tečnosti trenutno vozila imaju u sistemu.



Preporuka Rapidex trade-a:
Rashladna tečnost Dynamax Cool Ultra G12

Zbog kraćeg trajanja dana i smanjene vidljivosti u zimskom periodu, proverite farove i signalizaciju kako biste "videli i bili viđeni" od strane drugih učesnika u saobraćaju.



Zamenite filtere kabine, kako se stakla ne bi "maglila" i ometala vožnju, a ujedno obezbedite i kvalitetniji vazduh u kabini.



Preporuka Rapidex trade-a:
Filteri kabine HENGST

Proverite metlice brisača i zamenite ih ukoliko su loše, predstoje nam meseci sa dosta padavina kada će ovaj sistem stalno biti u "punom pogonu".



Proverite akumulatore – dopunite ih ili zamenite ukoliko je potrebno, jer padom temperature i oni rade u težim uslovima i često se dešava da mnoga vozila u jutarnjim satima ne mogu da pokrenu motor zbog loših akumulatora.



Proverite tečnost protiv smrzavanja vazdušne instalacije kočionih sistema. Tečnost protiv smrzavanja i korozije vazdušnih kočnica je izrađena na bazi mešavine nižih alkohola i dodataka protiv korozije, poput antifriz, može se koristiti u toku cele godine, ili samo u vremenskim uslovima kada je temperatura niža od 0 °C.



Zamenite filtere isušivača vazdušne instalacije kočionih sistema, jer sa vazduhom u sistem ulazi i vlaga (ukoliko je filter zaprljan) i kondenzacijom se voda smrzava i oštećuje ventile i izaziva kvarove za čije je popravke posle potrebno izdvojiti velike sume novca.



Preporuka Rapidex trade-a:
Filter isušivača vazdušne instalacije WABCO

Proverite da li imate lance za vožnju po snegu u vozilu, jer u većini zemalja u regionu oni su obavezna zimska oprema koju mora da ima svako vozilo.



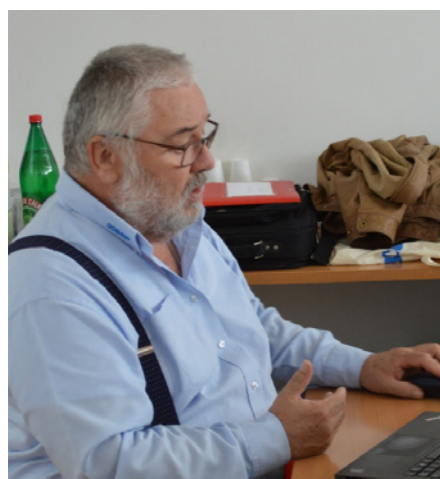
Preporuka Rapidex trade-a:
Zimski lanci Maggi i zimski lanci Veriga

***Dodatne napomene:**

Uz sve nabrojano, stručnjaci posebnu pažnju skreću na pouzdanost akumulatora, jer na ekstremnim temperaturama kapacitet baterija može da bude znatno smanjen. Zbog toga je bitno da su akumulatori uvek puni, naročito tokom kratkih zimskih putovanja. Uz proveru same baterije, vrlo je važno biti siguran i u punjenje akumulatora na vozilu. U zimskim mesecima sistem za grejanje kabine jedan je od najvažnijih – na svakom kamionu. Vozač kome je hladno reaguje znatno sporije, pa poboljšavanje grejanja u kabini u velikoj meri povećava vozačevu sposobnost da vozi bezbednije. Iskusni vozači i vlasnici kamiona i autobusa dobro znaju i koliko je važan kvalitet zimske tečnosti za brisanje stakala. Jeftinija tečnost je po pravilu slabijih svojstava, pa zbog toga treba obratiti pažnju na njen kvalitet, bez obzira na cenu.

RAPIDEX NASTAVLJA SA EDUKACIJOM SVOJIH SARADNIKA

WABCO TRENING ZA SERVISERE



Berislav Babić, trener i regionalni tehnički predstavnik kompanije Wabco

Wabco-vi treninzi biće održani u prostorijama Rapidex-a i od 14. do 16. novembra (EBS T&T), kao i od 12. do 14. decembra (TEBS E).

Wabco je jedan od vodećih svjetskih snabdevača tehnoloških i upravljačkih sistema za bezbednost i efikasnost komercijalnih vozila, a Rapidex regionalni lider u prodaji delova i opreme za komercijalna vozila. Zato je saradnja ove dve kompanije prirodna, ali i dugotrajna i vrlo uspešna. Počela je pre skoro deceniju i po, a tome u prilog ide i sadržaj Rapidex-ovog skladišta robom ovog proizvođača.

Osim toga, Rapidex je oformio servisnu mrežu i organizovao obuku za korisnike proizvoda Wabco. Ta obuka se u više termina organizuje svake godine u prostorijama kompanije Rapidex. Sastoji se od bazne, ABS-a, ECAS-a, EBS-a, EBS-a E generacije... Organizuju se povremeno i treninzi u vezi sa autobusima.

Radimo bazni trening kada govorimo o baznoj pneumatici, baznoj vazdušnoj kočnici. Sledi nadogradnja ABS-a, koji ima funkciju sprečavanja blokade točkova prilikom vožnje ili za vreme kočenja. Zatim se bavimo EBS-om, koji ima elektronsku kontrolu, ECAS-om, koji je mehanizam za spoj točkova s osovinom vozila. Tu je i EBS E generacije, koji u sebi ima daleko više kvalitetnih funkcija, gde su ujedinjene

različite elektronike. Autobusi su posebna filozofija, zbog posebnih propisa i u vezi sa sistemima, kaže Berislav Babić, trener i regionalni tehnički predstavnik kompanije Wabco.

Na ovakve obuke uglavnom dolaze serviseri, a Wabco želi da ima ovlašćene servise u Srbiji, ali i okolnim zemljama.

Nije više problem u mehanici. Motori voze i po million kilometara, uz kvalitetno ulje, dobro gorivo i zamenu filtera. Moderna vozila imaju više desetina elektronika koje moraju međusobno da komuniciraju. One dele određene informacije i jedna drugoj predaju signale. Zato mora da se zna kako radi sistem, koji sistemi su međusobno povezani, na koji način međusobno "razgovaraju", da bi se kvarovi mogli otklanjati. Reč je o niskim strujama, gde svaki mali problem može da izazove prekid komunikacije. Kan magistrala je mnogo više opterećena, naglašava Babić.

Na obukama koje organizuju Rapidex i Wabco polaznici se upoznaju i sa tim kako se dijagnostički programi mogu skinuti sa Interneta i kako se koriste, šta smeju da urade, a šta ne. Na kraju dobijaju neophodni formular sa pin kodom. Na treninge često dolaze i komercijalisti, da bi se upoznali sa onim što prodaju.



USPEŠNA SARADNJA NA RADOST KLIJENATA

OBUKA KOMPANIJE HENGST U NOVOM SADU

Kompanija Rapidex trade, osim po izuzetnoj ponudi delova i opreme za komercijalna vozila, poznata je i po tome što za svoje radnike, klijente i partnere redovno organizuje predavanja i seminare najvećih svjetskih distributera. Jedan od njih je i globalni gigant "Hengst", čiji predstavnici su gostovali u Novom Sadu i organizovali dragocenu obuku koja je obuhvatila pružanje informacija u vezi sa njihovim najnovijim proizvodima.

Prema rečima regionalnog menadžera Hengst-a, Kristofa Zulianija, saradnja sa Rapidex trade-om je dragocena i neguje se godinama. – Politika naše kompanije je da izađemo u susret krajnjim korisnicima na što direktniji način. Rapidex je naš zastupnik na ovom podneblju i preko njih smo u prilici da organizujemo obuke i seminare za sve one koji prepoznaju kvalitet proizvoda na kom insistiramo. Ovakve prilike omogućuju nam da, kroz mrežu kupaca i serviseri, promoviramo svoje proizvode, ali i pružimo vrhunsku uslugu svima onima koji se uzdaju u nas – ističe Zuliani. Prema njegovim rečima, svaki ozbiljan distributer dužan je da obezbedi što bolju

logistiku svojim klijentima. – Rapidex trade to radi fantastično. Izuzetno smo zadovoljni dugogodišnjom saradnjom i odličnim poslovnim odnosima – dodaje regionalni menadžer Hengst-a.

Direktor Sektora nabavke u Rapidex trade-u Damir Uher, navodi da je saradnja sa najvećim svjetskim brendovima kvalitet koji naša kompanija neguje od svog osnivanja. – Naša vizija, koju ostvarujemo u svakodnevnom radu, podrazumeva kvalitet iznad svega. Stoga nam je prioritet da krajnjim korisnicima proizvoda čiji smo zastupnici obezbedimo najbolju moguću podršku. Pre svega, Rapidex je poznat po tome da pruža celokupnu uslugu, zatvaramo proces kupovine, ugradnje i servisiranja najkvalitetnijih proizvoda koje imamo u svojoj paleti. Obuke i usavršavanja su izuzetno važan deo procesa, koji se na ovaj način zaokružuje – naglašava Damir Uher.

Uz prezentaciju i stručne savete, klijenti i serviseri, ali i zaposleni u našem preduzeću, imali su priliku da se upoznaju sa novitetima u ponudi i da provedu kvalitetno vreme uz ljude koji su za njih pripremili bogate materijale.



Hengst proizvodi moderne sisteme filtera i delova motora od 1958. godine. Kombinovanjem tradicije i inovacija dobijena je kompanija koja je poštovani razvojni partner i prepoznatljivi snabdevač sistemima za automobilsku i industriju motora. Hengst svoje proizvode izrađuje prema najvišim standardima za OEM (originalni proizvođač opreme), kao i za svetsko tržište autodelova. Hengst je takođe lider i na polju ventilacije kartera, filtriranja ulja, goriva, vazduha, ali i u dizajniranju i konstrukciji kompleksnih modula za upravljanje tečnostima.



PREDSTAVLJENI NOVI VOLVO KAMIONI



Novi kamioni kompanije Volvo na prirodni gas nude autonomiju od hiljadu kilometara, jednake performanse kao vozila na dizel pogon, ali sa 20 do 100 posto manje emisije CO2. Švedski globalni gigant uvodi teške

kamione kompatibilne sa standardom Euro 6 na prirodni gas ili bioplin. Novi modeli Volvo FX LNG i Volvo FM LNG dostupni su sa motorima od 420 ili 460 konjskih snaga i namenjeni su teškim regionalnim pre-

vozima i prevozima na dugim relacijama. Umesto Otto motora, Volvo FX LNG i Volvo FM LNG imaju motore na gas koji koriste tehnologiju dizelovog procesa. To znači da prevoznik koji odabere gas kao gorivo, može to da učini bez kompromisa u pogledu voznih svojstava, učinkovite potrošnje goriva ili pouzdanosti. Motor na gas Volvo trucks-a od 460 konjskih snaga ostvaruje maksimalni obrtni momenat od 2.300 Nm, dok verzija od 420 konjskih snaga daje 2.100 Nm. To je jednako vrednostima odgovarajućih dizel motora kompanije Volvo. Štaviše, potrošnja goriva može da se poredi sa dizel motorima, ali je 15 do 25 odsto niža nego u klasičnim motorima na gas. Gorivo koje se koristi je prirodni gas, poznat kao LNG. Najveća verzija rezervoara goriva sadrži dovoljno LNG-a za vožnju do 1.000 kilometara. Punjenje traje otprilike jednako kao punjenje dizel gorivom.

PREMIJERA "ELEKTRIČNOG TESLE" POMERENA ZA NOVEMBAR

Kompanija "Tesla" odlučila je da odloži predstavljanje svog električnog kamiona "Tesla Semi", kako bi mogla da se fokusira na rešavanje problema sa proizvodnjom Modela 3 i pomaganju Portoriku, koji je pretrpeo veliku štetu tokom uragana Maria. Kompanija je priznala da ima dugu listu obaveza, a direktor Elon Musk je promenio planove kako bi se ponovo uspostavio red. On je objavio tweet u kojem je naveo da se odlaže predstavljanje kamiona "Tesla Semi" za 16. novembar. Kamion je prvobitno trebalo da bude



predstavljen 26. oktobra. Inače, ovaj električni kamion poseduje futuristički dizajn koji će se, bez sumnje, isticati na putevima pored kamiona sa standardnim pogonom. Za sada je poznato samo malo specifikacija o ovom kamionu, odnosno,

zna se da bi trebalo da prelazi od 322 do 483 kilometra sa jednim punjenjem. Tesla je lider u razvoju samohodne tehnologije za luksuzne automobile i sada namerava da počne sa proizvodnjom jeftinijih vozila.

PRVI KAMIONI BEZ VOZAČA TESTIRANI U SINGAPURU

Nedostatak vozača jedan od razloga za razvoj koncepcije vozača bez kamiona, uz bezbednost i produktivnost. Kamioni bez vozača odvezli su svoju nedavno u Singa-

puru, a kompanija koja ih je razvila nada se da će do 2020. godine bespilotne kamione dovesti na javne saobraćajnice kako bi dopremali robu do singapurske luke.



"Katoen Natie", belgijska kompanija za logistiku, svečanu premijeru svojih bespilotnih kamiona priredila je nakon razvojnog procesa dugog godinu dana u saradnji sa petrohemijskom kompanijom "Exxon Mobil", sa holandskom kompanijom za sklapanje vozila "VDL Groep" i Univerzitetom za menadžment iz Singapura. Trenutno u prvoj fazi primene, kamioni će prevoziti bez prestanka 250.000 tona proizvoda u jednoj godini između postrojenja za pakovanje i skladištenje. Izvršni direktor "Koen Kadona" rekao je da je nedostatak vozača jedan od razloga za razvoj koncepcije vozača bez kamiona, a drugi su bezbednost i produktivnost. Kamione navodi 3.800 transpondera poručanih duž fiksne rute od postrojenja za pakovanje do skladišta. Kompanija se nada da će proširiti primenu tako da bi kamioni jednog dana mogli da saobraćaju javnim putevima.

Bezbednost kamiona bez vozača uključuje četiri uređaja za isključenje motora postavljenih po celom telu kamiona, opciju za daljinski nadzor i kontrolu, te skenere koji otkrivaju prepreke u radijusu od 180 stepeni.

ISUZU FD-SI – DOSTAVNO VOZILO BUDUĆNOSTI

Isuzu je na sajmu automobila u Tokiju predstavio zanimljiv koncept dostavnog vozila budućnosti, nazvanog "FD-SI". Japanski inženjeri zaista imaju zanimljive ideje, a FD-SI je sasvim sigurno na vrhu liste. Isuzu, kao proizvođač, ima bogato iskustvo u proizvodnji lakih komercijalnih vozila, te sasvim sigurno može pružiti nove ideje na tom polju. Iako je zadržana osnovna kutijasta forma, Isuzu FD-SI je potpuno neobičan. Bočne stranice su blago zaobljene, a na njima su ostakljene heksagonalne površine, pa sve zajedno liči na pčelinje saće. Ipak, vozački prostor je izdiferenciran od tovarnog prostora, a pri tome, vozač zauzima centralnu poziciju. Kako bi pregled bio što bolji i kako bi vozač uvek bio fokusiran na dešavanja

ispred i oko vozila, umesto table sa instrumentima, postavljen je veliki transparentni displej, koji daje sve informacije, a na centralnom mestu na upravljaču, smešten je displej koji emituje sliku dešavanja iza vozila. Naime, umesto bočnih retrovizora postavljene su kamere, što poboljšava aerodinamiku, a vozaču osigurava bolju preglednost. Isuzu FD-SI ima električni

pogon, zbog čega ne emituje zagađivače vazduha i ne stvara buku, što ga čini idealnim za dostavu u visokourbanim sredinama.



**NOVI SAD**

PRIVREDNIKOVA 1

TEL/FAX

021/6510-521, 021/6510-552, 021/6510-553,
021/6511-228, 021/6512-254, 060/824-8801

BEOGRAD

MILOŠEV KLADENAC 88

SUBOTICA

BEOGRADSKI PUT 21

FUTOG

IVE LOLE RIBARA 1

ČAČAK

KONJEVIĆI 88

VRBAS

IVANA MILUTINOVIĆAV 11

BIJELJINA

PANTELINSKA 1

PARAĆIN

CARICE MILICE 54

SOMBOR

XII VOJVODANSKE UDARNE BRIGADE 130

BANJA LUKA LAKTAŠI

OMLADINSKA 44

LOZNICA

BULEVAR DOSITEJA OBRADOVIĆA 70

NIŠ

BULEVAR 12. FEBRUARA 152

BUSOVAČA

KAONIK 88

NOVI PAZAR

SAVE KOVAČEVIĆA 300

KRAGUJEVAC

SKLADIŠNI CENTAR 3 (INDUSTRIJSKA ZONA)

VRANJE

IVANA MEŠTROVIĆA 27

NOVA PAZOVA

CARA DUŠANA 139

PRIJATELJ NA PUTU